

„Platforma B2B automatyzująca procesy związane z prowadzeniem projektów szkoleniowych”

Skórzewo, 6 grudnia 2013 r.

Rudziakowicz Marcin, SHARKY & SHARKY
Gruszowa 7,
60-185 Skórzewo

Zapytanie ofertowe

(dotyczące budowy i wdrożenia systemu B2B automatyzującego procesy biznesowe związane z prowadzeniem projektów szkoleniowych)

I. ZAMAWIAJĄCY

Rudziakowicz Marcin, SHARKY & SHARKY
Gruszowa 7,
60-185 Skórzewo
NIP 925-172-05-64, REGON 017322070

II. OPIS PRZEDMIOTU ZAMÓWIENIA

1. Przedmiotem zamówienia jest przeprowadzenie w firmie Rudziakowicz Marcin, SHARKY & SHARKY prac związanych z budową i wdrożeniem systemu informatycznego typu B2B wspierającego zarządzanie prowadzeniem projektów szkoleniowych.
2. Szczegółowy opis przedmiotu zamówienia:
System będzie podzielony na następujące moduły:
 - Formularz zapytań ofertowych
Formularz dostępny będzie przez stronę internetową pozwalający wystosować zapytanie ofertowe na szkolenie, wybierając dogodny termin, ilość osób, tematykę szkolenia.
 - Ocena potrzeb szkoleniowych
Wykorzystując System testów możliwe będzie generowanie ankiet pozwalających ocenić bieżące potrzeby szkoleniowe przedsiębiorstwa. Moduł dostępny będzie dla zaproszonych gości (klientów – partnerów), a wyniki przedstawiane są w formie raportu zarówno klientowi jak również są dostępne z poziomu Panelu Administracyjnego.
 - Terminarz szkoleń
System pozwalać będzie prowadzić terminarz szkoleń dla poszczególnych trenerów, dostępny dla pracowników firmy Sharky & Sharky oraz możliwy będzie do udostępnienia za pomocą loginu i hasła partnerom – firmom współpracującym.
 - Ofertowanie
System pozwalać będzie na wystawianie spersonalizowanych ofert z jego poziomu.
 - Rejestracja szkoleń
System pozwalać będzie na rejestrację szkoleń, oraz łączenie ich w grupy – np. cykl szkoleniowy dla jednej lub kilku firm, lub większy projekt. Zarejestrowane szkolenie będzie miało przypisany termin, trenera, tematy szkoleniowe, miejsce oraz ilość uczestników.
 - Formularz rejestracji uczestników szkolenia
System pozwalać będzie wygenerować formularz dostępny pod linkiem znajdującym się w automatycznie przesyłanym mailu (do klienta) z możliwością uzupełnienia danych (w tym kontaktowych) i uwag osób zarejestrowanych na szkolenie.

„Platforma B2B automatyzująca procesy związane z prowadzeniem projektów szkoleniowych”

- System testów

System pozwalać będzie tworzyć testy dla uczestników szkolenia. Sprawdzają one ich wiedzę i kompetencje przed i po odbyciu szkolenia. Wynikiem jest generowany raport podniesienia kwalifikacji.

- Raportowania zadowolenia klienta

System po zakończeniu szkolenia będzie automatycznie rozsyłać ankiety do uczestników z prośbą o ocenę procesu szkoleniowego.

Prace projektowe podzielone będą na następujące części:

- Budowa modułów systemu B2B
- Konfiguracja i prace wdrożeniowe platformy B2B
- Przeprowadzenie szkoleń z obsługi platformy

3. Zamawiający nie dopuszcza możliwości składania ofert częściowych.

4. Zamawiający dopuszcza możliwość powierzenia części lub całości zamówienia podwykonawcom.

III. TERMIN WYKONANIA ZAMÓWIENIA

Czas realizacji zamówienia wyrażony w pełnych miesiącach powinien zaproponować oferent na podstawie zakresu prac do wykonania, jednak nie później niż do końca projektu, tj. 31.07.2014.

IV. OPIS SPOSOBU PRZYGOTOWANIA OFERTY

Oferent powinien stworzyć ofertę na formularzu załączonym do niniejszego zapytania.

Oferta powinna:

- posiadać datę sporządzenia,
- zawierać adres lub siedzibę oferenta, numer telefonu, numer NIP,
- być podpisana przez wykonawcę,
- być dostarczona w zamkniętej kopercie (w przypadku dostarczenia drogą pocztową)
- w przypadku dostarczenia drogą elektroniczną powinna być zeskanowanym dokumentem podpisanej oferty.

V. MIEJSCE ORAZ TERMIN SKŁADANIA OFERT

1. Oferta powinna być dostarczona na adres: Rudziakowicz Marcin, SHARKY & SHARKY, Gruszowa 7, 60-185 Skórzewo lub na adres mailowy: rudziakowicz@sharky.pl do dnia 13 grudnia 2013.

2. Ocena ofert zostanie dokonana w dniu 14 grudnia 2013, a wyniki i wybór najkorzystniejszej oferty zostanie przekazany w formie pisemnej Oferentom.

3. Oferty złożone po terminie nie będą rozpatrywane

4. Oferent może przed upływem terminu składania ofert zmienić lub wycofać swoją ofertę.

5. W toku badania i oceny ofert Zamawiający może żądać od oferentów wyjaśnień dotyczących treści złożonych ofert.

VI. OCENA OFERT

Zamawiający dokona oceny ważnych ofert na podstawie kryterium najniższej ceny.

VII. INFORMACJE DOTYCZĄCE WYBORU NAJKORZYSTNIEJSZEJ OFERTY

O wyborze najkorzystniejszej oferty Zamawiający zawiadomi oferentów pisemnie.

VIII. DODATKOWE INFORMACJE

Dodatkowych informacji udziela p. Rudziakowicz Marcin pod numerem telefonu +48 61 415 13 44.

IX. ZAŁĄCZNIKI

Wzór formularza ofertowego.

„Platforma B2B automatyzująca procesy związane z prowadzeniem projektów szkoleniowych”

**Formularz oferty do zapytania
(dotyczący budowy i wdrożenia systemu B2B automatyzującego procesy
biznesowe związane z prowadzeniem projektów szkoleniowych)**

Dane Oferenta	
Pełna nazwa	
Adres do korespondencji	
Adres do umowy	
Tel./fax	
Dane osób reprezentujących Wykonawcę	
Nr NIP lub innego rejestru	
Osoba do kontaktów roboczych	
E-mail	
Data sporządzenia oferty	

Cena NETTO za etap realizacji projektu		
1.	Budowa modułów systemu B2B	
2.	Konfiguracja i prace wdrożeniowe platformy B2B	
3.	Przeprowadzenie szkoleń z obsługi platformy	
Całkowita wartość wydatków NETTO:		

....., dnia
(miejscowość)

.....
(podpis osoby uprawnionej)